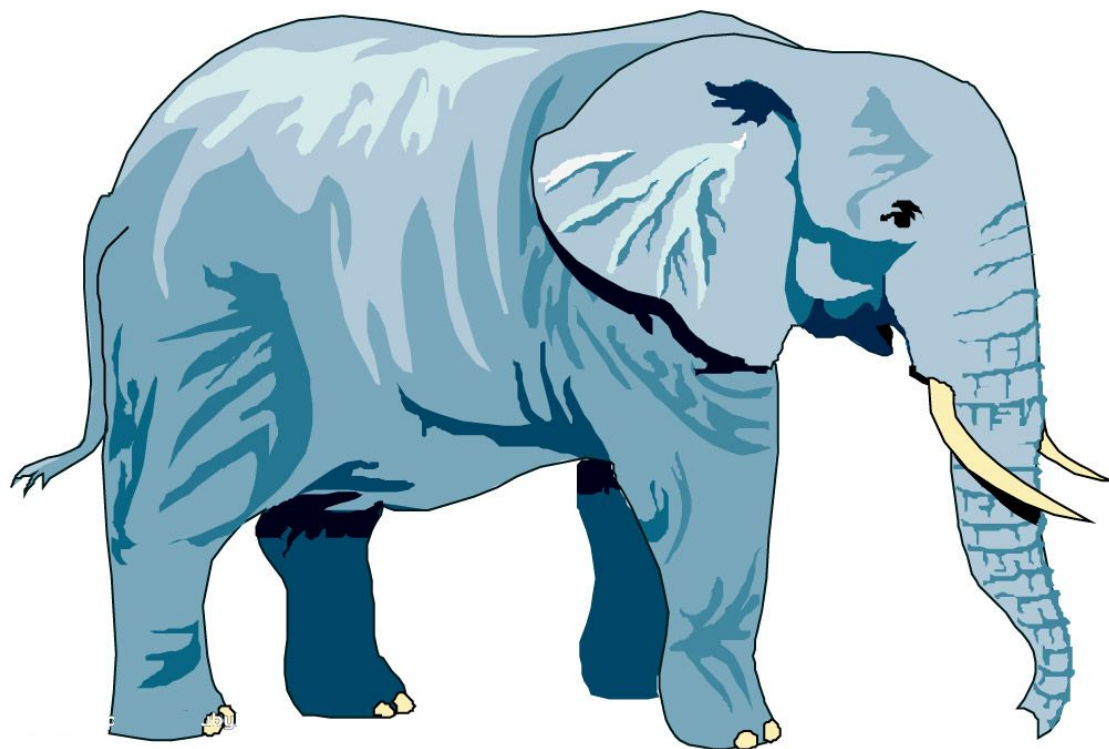


*PHP: All in one*

第2版



PHP 学习

一本通

# Index 目录

前言.....	3
第一章 心态篇.....	4
1.1 你用哪种心态学习 PHP?.....	4
1.2 我 27 岁了,还能不能学 PHP?.....	5
1.3 我到底能不能拿 5000 元的工资 -- 答学员疑问.....	6
第二章 方法篇.....	7
2.1 你应该用 3 个小时学会 PHP.....	7
2.2 自学与培训.....	10
2.3 如何选择培训机构.....	11
第三章 教程篇.....	12
3 天入门.....	12
3 天巩固基础.....	12
30 天实战.....	12
第四章 培训篇.....	13
4.1 布尔教育 PHP 培训有什么特点?.....	13
4.2 一个班多少学员,哪个老师教?.....	13
4.3 学习费用是多少?.....	13
4.4 为什么敢让学员用工资付学费?.....	13
4.5 PHP 就业班学习大纲.....	14
第五章 求职面试篇.....	22
5.1 找工作的技巧--谈面试准备.....	22
5.2 找工作的心态--谈霸气.....	24
5.3 找工作的定位--谈工资报价.....	25
5.4 [职场] 经理画的饼要不要吃.....	30

## 前言



作者介绍:

燕十八 国内知名 PHP 讲师

讲课通俗易懂,语言犀利幽默.  
门下桃李众多.

代表作品: PHP 传世经典四部 <http://www.zixue.it/phpvideo>

任职机构: 布尔教育 <http://www.itbool.com>

**“这是一本不教你代码的 PHP 书籍,但其重要性远超过代码”**

本电子书版权归布尔教育 PHP 高端培训所有.

官方网站: <http://www.itbool.com>

学习论坛: <http://www.zixue.it>

QQ 咨询: 2258489282

电话咨询: 131 2043 6319

# 第一章 心态篇

## 1.1 你用哪种心态学习 PHP?

在你准备学习 PHP 之前,先问自己,你抱着什么样的心态来学 PHP?

学习 PHP 常见 2 种心态:

- 1: “我要学好 PHP, 找一份工作”
- 2: “听说 PHP 的工作比较好找, 想学 PHP”

这 2 种心态有什么不同吗? 有!

前者是一种决定, 后者是一种投机!

前者是主动搏击, 后者是被动期待.

你要决心“把 PHP 学好”,而不是寄希望“PHP 可以让你更好”.

如果你属于前者, 想凭 PHP 找一份工作,或想进入互联网行业,  
那么欢迎你学习 PHP.

并明确告诉你, 你需要付出 3 个月的时间,且每天不低于 8 小时的学习!  
然后,你完全有能力找一份 PHP 开发的工作.

而如果你只是“听说 PHP 待遇不错,或工作好找”, 我建议你不要来学 PHP.  
PHP 只是工具,只有人把工具用好, 哪有工具能把人变厉害呢?  
灭绝师太手提倚天剑又如何? 还不是被张无忌两下夺走.  
因此,如果你幻想 PHP 能给你带来好工作, 你只会收获失望.

我常教训学员的一句话--“狼行千里吃肉,狗走千里吃屎”

你要是想吃肉,就自己多努力,学好技术,做一头狼, 然后猎到好职位.  
而妄想脸上贴着“PHP”仁字,自己就变成狼,恐怕要曝尸荒野了!

## 1.2 我 27 岁了,还能不能学 PHP?

经常有人这样问: 27/28/xx 岁转行适合进程序员这个行业吗? 会不会太晚了?  
类似的问题还有:”我不会英语,能学 PHP 吗?”



我的回答如下:中国有句古话,不怕慢就怕站.  
想做一件事,不是看晚不晚,而是看你努力不努力.

以我教过的 3 期班为例: 最大的学生 40 岁,比你大吧?  
以我教过的 8 期班为例: 最大的学生 29 岁,都有孩子了,比你大吧?  
以杀毒行业的牛 B 人士王江民为例,三岁因小儿麻痹症而落下终身残疾,  
没有进过正规大学的校门, 三十八岁之前还不知道电脑为世间何物,自学电脑写出"江民杀毒软件",你说你晚不晚??

所谓"晚",那都是犹豫时给自己找的种种借口之一,比如"年龄大了",比如"没有基础",比如"没有学历"等等,  
都是人潜意识里畏惧困难,并为自己开脱罢了.

最后,我问你两个问题,你回答一下,答案马上就出来!

问: 如果你觉得晚,那好,咱们不学编程了,放弃. 那么一年后,你是不是已经变成 28 岁了?

回答之后,再看下一题:

问:如果你今天就开始学,苦学一年,一年后,你是不是还是 28 岁?

不管你努力不努力,时间都在流失,既如此,不如在努力中度过了

## 1.3 我到底能不能拿 5000 元的工资 -- 答学员疑问

经常有同学在博客或 QQ 上问--十八哥,我学完了,能不能拿到 5000 的工资?

你能不能? 抱歉,十八哥无法给你保证!

但我能保证你的是-----

十八的弟子,最低的 3000 元,最高的 8000 元,平均工资 5000+.

至于你能拿多少,我不知道.

我知道问者的心思,他们迷茫,犹豫,想学苦功去学 PHP,

又怕学了之后拿不到像样的工资.

因此,他们再而三的问: 十八哥,我能拿到 5000 吗?

他们想得到一个肯定的答复:"能",然后他们愿意头悬梁,锥刺骨的去学.

在没有得到肯定的答复之前,他们不愿过多付出,因为担心收获的是失败.

但是,这个世界上,谁能给你一个确切的保证?? 上帝也不能,

上帝能给你的,也只是一个希望!

---而把这个希望变为现实,只有你自己的努力.

然而,正是这希望以及实现希望的过程,才是我们生命的精彩燃烧! 不是吗?

一只站在树上的鸟儿,从来不会害怕树枝断裂,

因为她相信的不是树枝,而是她自己的翅膀。--文史女教师



## 第二章 方法篇

### 2.1 你应该用 3 个小时学会 PHP

#### 文章摘要：

人每天都在进行编程工作,编程对于人来说是很自然的.

你完全有能力在 3 个小时内学会编程.

也有必要闪电般的学会编程,以确认你是否喜欢这一行,并降低学习.

本文中的实验者--一个 0 基础的天津保安,

在上火车前的 3 小时,学会 PHP 留言板开发.

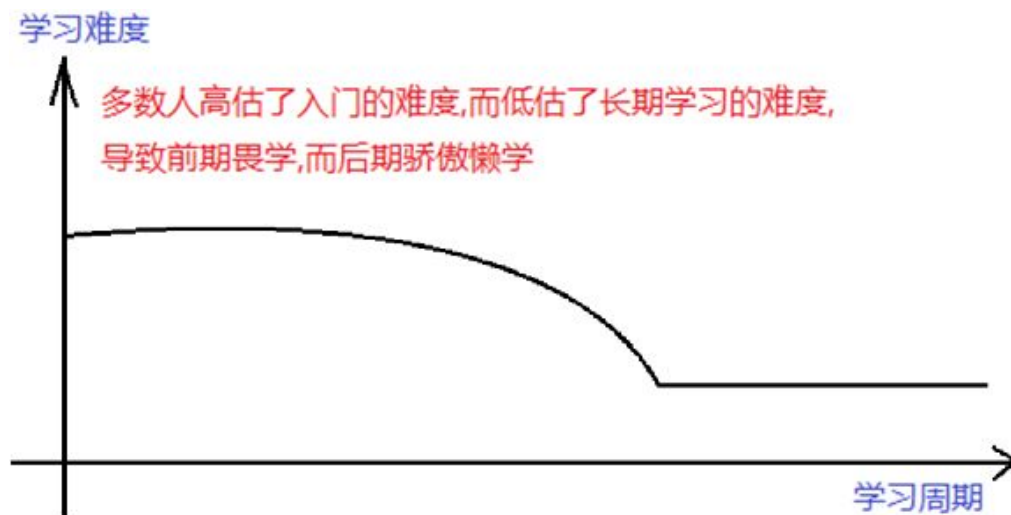
#### 一:你高估了学习编程的难度.

大部分人在学习新事物前,倾向于把困难想像的很大.

这可以理解,因为人们恐惧新事物.

又常幻想几个月的卧薪尝胆学成后,就可以舒服拿高薪.

就是说,大部分人,夸大的前期的入门难度,而低估了长期学习的难度(如下图)



#### 二:外界夸大了学习编程的难度

不仅自己吓自己,外界也有一原因,夸大了编程的难度.

从老鸟角度,喜欢打击新手,让新手膜拜,容易夸大难度.

从培训角度,夸大学习难度,拉长学习周期,收更多学费.

进而导致以讹传讹,把编程传的越来越难.

事实上,锐丽的一位女模特学 python,很快入门,

并在 github 建立了项目;  
还有一位律师学 PHP,并出版了一本关于微信开发的书.

别听那些老鸟和培训机构的话,大胆去学,马上就能学会.

### 三：事实上编程没那么难

人每天一睁开眼,就开始编程.  
比如 起床,刷牙 -- 顺序执行,  
查看天气并决定是否带雨伞 -- 选择执行  
连续吃包子一直到饱 -- 循环执行.

计算机编程,只是过是命令计算机干这几件事罢了.  
把你的编程思路告诉计算机上,就已经完成了编程.

因此,请坚信,你本来就会编程,也可以轻易入门.

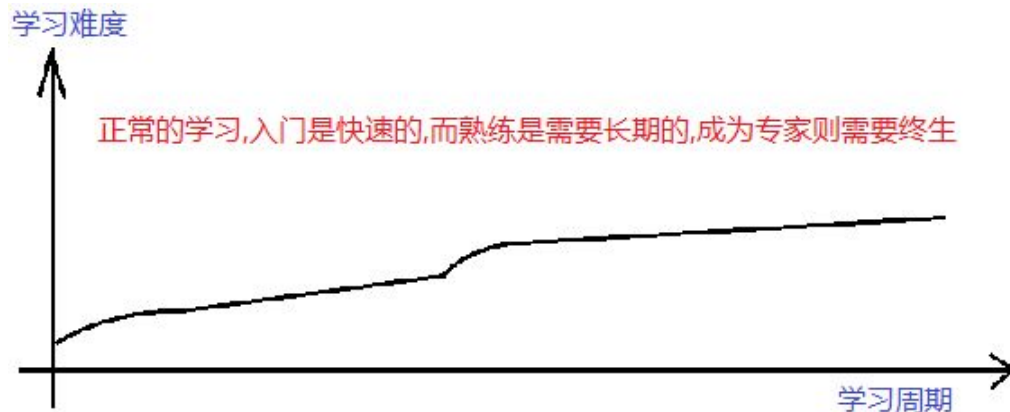
### 四：你有必要快速学会编程

因为,  
快速入门才能迅速确认你要不要在这个行业  
快速入门才能为后面的长期学习增添信心  
快速入门后,可以边工作边深入,降低学习成本

因此,请不要盲目报培训班去学五六个月,甚至一年,然后发现自己不喜欢编程.  
完成可以快速入门,再做决定.

### 五：事实上也没那么简单

另一个普遍的学习误区则是 -- 小看了后期长期学习的难度.  
事实上,当你入门后,编程对你只是一个开始.  
你想获得更广,更深的知识,则需要长久的磨练.才能超越他人,出类拔萃.  
(学习难度见下图:)



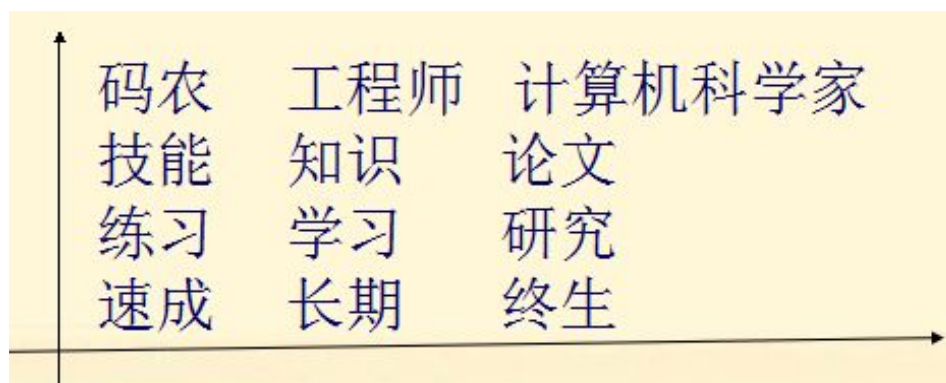
### 六：快在哪儿, 慢在哪儿?



你是要做码农,还是要做工程师,还是专家?

你是要掌握技能,还是学习知识,还是做领域研究?

这决定了你的学习内容,学习时间,以及学习方式 (见下图)



## 2.2 自学与培训

自学与培训有什么区别? 很多学员问过这个问题.

其实很简单: **自学是花时间省钱, 培训是花钱省时间**. 看下表:

学习方式	学习时间	学习费用	工资(北京为例)
自学	6-10 个月	0 元	4000-5000
培训	3-4 个月	6000 元	5000-6000

平均而言: 培训可以比自学早走上工作岗位 2-3 个月, 多赚 10000 元.  
更重要的是,还多了 2-3 月的工作经验.

到底是自学,还是去培训?

事实上, 自学 it 论坛里一万多名会员,自学者非常多

60% 学着学着没动力了,不学了, 无疾而终.

40% 学了半年,仍然不能动手做项目, 再去接受培训

只有 1%甚至更少的学员, 完全自学并找到工作.

论坛里明确记载的,只有星罗同学: 他的学习经历如下:

<http://www.zixue.it/thread-5637-1-3.html>

大部分人看到此往往踌躇满志,想闭门苦练,做那百分之一.

那么请加油, 十八哥已经为你准备了全套,且系统的 PHP 教程.

下载地址: <http://www.zixue.it/phpvideo>

只是客观规律依然无情, 坚持到最后的依然寥寥.

即使你坚持到最后,经过 5-10 个月的自学,走上工作岗位,而参加培训者,已经工作 3 个月了.  
但这个高节奏的社会,挣钱比省钱更重要.

培训其实是一种投资, 快速进入工作岗位,挣钱回报.

所以, 如果你是认真的想从事 PHP 开发,还是建议参加培训.

## 2.3 如何选择培训机构

### 一：课程体系

这是最重要的一个因素。然而--

PHP 培训行业发展已经非常成熟,负责的机构,都会密切关注其他机构的课程体系,并相互跟进。因此,通过课程体系,已无法明显区分机构的好坏。

### 二：项目实战

学编程,动手实战是最重要。

培训机构的老师也知道这一点,一般都加一个”项目阶段”,让学员做项目。

学员要注意观察---是从客户处接来的真实项目,还是学员自选题的项目?

学员自选题的案例式项目,比起从客户处接来的真实项目的差异,就像 CS 游戏与真实的战争的差异,天壤之别。

真实项目中,与客户的交流,项目需求的挖掘,来回的 email 交流,甚至会和客户吵架!这些细节,都不是坐在教室做模拟项目能学到的。

### 三：老师

每个机构都有自己的”金牌名师”,去之前,一定问清楚,你的班是哪个老师带,带多久?如果”名师”不教学,或者只是象征性的讲 2 周,又有什么意义呢?

### 四：付费方式

在这个道德无下线的社会,招生老师恨不得喊你爹让你交钱培训。

你要求住宿,就业,授课老师,什么条件这些招生人员都敢答应。

而只要交了钱,你发现--承诺的主讲老师变了,没找到工作他们也不管你了。

一定不要把学费一次性交清,留一部分到毕业工作后再交。

如果学校不敢这么做,请果断离开。

也不要申请商业贷款,贷款下来了,你欠的是商业贷款公司的钱。

那些公司有专门的催债人员,每个月催的你鸡飞狗跳。

### 五：价格

价格其实是最次要的因素,最贵的最便宜的相关也不过 5000 左右。

更主要的 ---学 PHP 是为了早挣钱,多挣钱,而不是为了省钱。

早学一月,就多挣一月的工资,5000 元就挣上来了,

而学习努力一些,每月多拿 1-2K,一季度 5000 元也就挣上来了。

## 第三章 教程篇

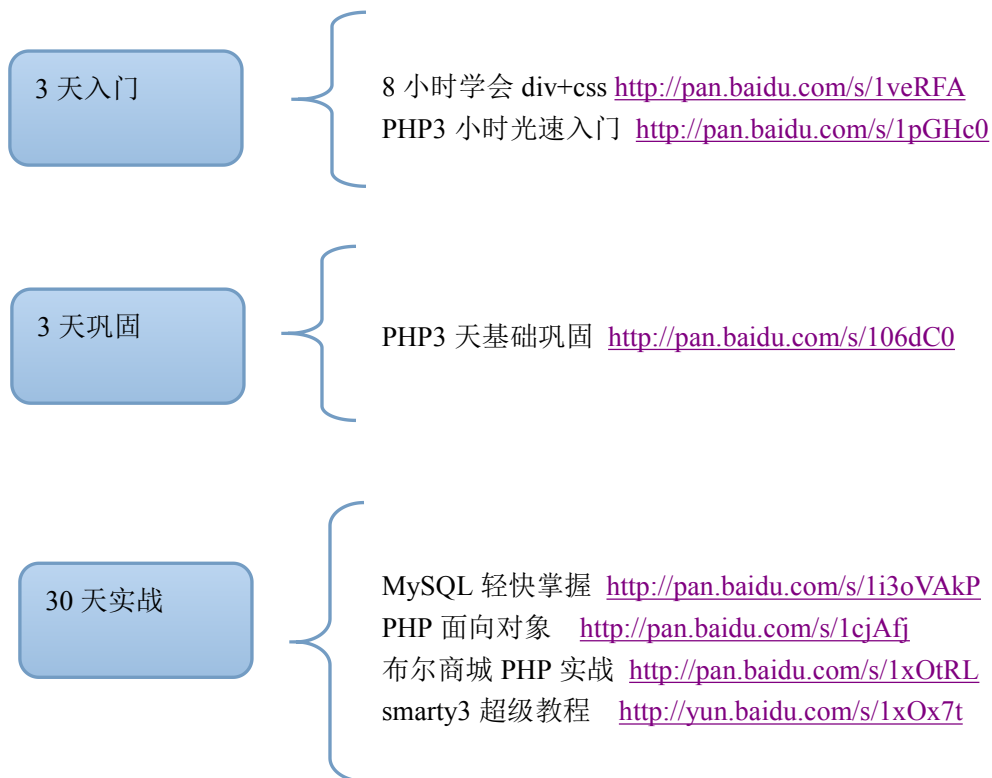
学习, 要一鼓作气,快速入门,获得信心.  
三天打鱼,两天晒网,学习效果差,且打击自己的信心.

我推荐如下方式递进学习:

### 3 天入门

### 3 天巩固基础

### 30 天实战



经过上面的学习,你已经够格踏入 PHP 行业了,  
你可以在工作中继续学习以下内容:

XML 教程: <http://pan.baidu.com/s/149YjY>

HTTP 协议: <http://pan.baidu.com/s/1vg4hi>

Javascript 高级: <http://pan.baidu.com/s/1CH1pW>

JQuery 实战教程: <http://pan.baidu.com/s/1NJrz>

## 第四章 培训篇



### 4.1 布尔教育 PHP 培训有什么特点？

实战！

学编程最大的困惑在于--感觉懂了,但动手就没头绪.

布尔采用高压培训 2 个月,到真实外包公司实习 2 个月的培训形式,  
直面真正的项目分析,经理的进度安排,以及客户的需求.

2 个月下来,脱胎换骨!

真实项目,绝不是坐在教室模拟项目能比的.

### 4.2 一个班多少学员,哪个老师教？

20 人小班,燕十八老师执教

老师的精力是有限的,唯有小班,才能保证教学质量.

一个班如果 50 人以上,再牛的老师也只能放羊.

### 4.3 学习费用是多少？

5800 元+学员 1 个月的工资

即学员只需要交 5800 元,即可学习 4 个月课程

工作后,再付 1 个月的工资,即用未来的工资抵学费.

### 4.4 为什么敢让学员用工资付学费？

对于学校: 我们有自信让学员找到合适的工作!

对于学员: 我们相信人性本善,工作后会主动还款  
并且郑重承诺: 永不催款!

不用感受商业贷款定期打电话逼债的不安.



咨询QQ:

2258489282

## 4.5 PHP 就业班学习大纲

面向人群: 0 基础学员

学习方式: 周 1-周 5 全日制学习.

学习周期: 全日制 4 个月 (2 月理论+2 月实习)

### 第 1 阶段: HTML div+css PHP 快速入门

注:此阶段快速入门 破解学员对编程的恐惧心理!

科目	内容	达标水平
div+css 布局	盒模型精讲 浮动模型 css 样式表	根据效果图拆分网页 通过盒模型与浮动模型完成布局 通过 css 控制显示效果 结课案例:企业网站
PHP 基础	PHP 环境安装 变量 运算符 if/else 分支结构 循环结构 运算符 字符串 数组 超全局变量 数组遍历 资源类型变量 PHP 目录与文本操作	完成基于文本的留言本
PHP 巩固	深入变量赋值 变量检测 动态变量 浮点之不精确性 常量 函数 9 大预定义变量 进制 位运算 PHP 报错配置 Apache 安装 整合 Apache+PHP+MySQL 环境 DNS 与域名解析概念	深入理解 PHP,并熟练配置 PHP 环境及虚拟主机

	配置虚拟主机	
--	--------	--

## 第 2 阶段: 夯实理论 -- 学习 PHP 核心知识,猛砸基础

注:此阶段压力巨大,收获巨多,浴火重生.学完后具备 PHP 行业的理论功底!

科目	内容	达标水平
MySQL 数据库	详解字段类型 增删改查基本语法 查询语句的 5 种子句详解 左连接,右连接,内连接	掌握数据库建建模 中等项目的表设计 熟练完成网站常见 sql 查询 为商城项目建表
文件上传	文件上传过程 文件上传参数细节 多文件上传	自己写文件上传函数 完成商品图片上传 图片分目录存储
gd 库画图	GD 安装及画图流程 GD 画图流程详解 GD 完成验证码 中文验证码 画矩形及饼状图 图片缩略及水印函数 开发缩略图与水印函数	注册加验证码 商品图片生成缩略图 商品图片加水印
cookie/session	深入理解 cookie 概念 cookie 设置读取与销毁 cookie 案例之计数器与浏览历史 session 概念讲解 session 语法详细讲解	商品实战之用户登陆与退出 商城实战之 cookie 记住用户名 浏览历史记录功能
面向对象	面向对象的哲学 类与对象的概念 析构函数与回收机制深度讲解 封装概念 private 权限控制 继承概念 public_protected_private 权限控制详解 精讲多态 PHP 与 java 对比讲解 图解静态属性与静态方法 self_parent 讲解 单例模式	熟练使用单例模式,工厂模式 用面向对象技术开发框架(别怕,你可以开发框架!), 为商城开发做准备



	魔术方法 PHP 面向对象之重写与重载 类常量魔术变量与延期绑定 抽象类 接口概念. 类的自动加载 异常处理	
面向对象实战	验证码类 缩略图类 分页类 文件上传类 sql 生成类	完成商城开发所需要的核心类
HTTP 协议	HTTP 协议概念 请求行与状态行 详解头信息 信息主体 socket 编程发送 HTTP 协议	了解常见的响应代码的含义 能用 PHP 发送 HTTP 请求模拟发帖 利用 HTTP 协议完成防盗链
Javascript 基础	js 操作 DOM 的原理 js 变量名规范与变量类型 js 引入及注释 运算符详解 3 大流程控制结构 函数声明-封装-调用 函数的返回值-执行权-作用域 js 系统函数 数组,对象 内置对象 DOM 节点查找 DOM 节点的创建-增加-克隆 DOM 节点的删除-替换与修改 修改节点的属性 DOM 事件 绑定事件的第 2 种办法 特效讲解 js 操作 css 的属性名规律 window 对象的子对象 winow 定时器	完成表单检验 特效功能 动态改变页面样式 完成五子棋游戏开发
递归与迭代	递归深度讲解 迭代讲解	递归转义防注入 完成无限级分类设计

	递归与迭代的效率对比 递归与无限级栏目分类	完成商城后台 "栏目管理"
ajax	Ajax 异步应用模式 XMLHttpRequest 对象详解 封装 Ajax 对象 使用 Ajax 完成 XML 的操作 在 Ajax 应用 Json 技术	ajax 验证用户名 ajax 操作购物车 ajax 评论商品
正则表达式	元字符 模式匹配 零宽断言 后向引用	能正则验证 email,手机号 能用正则进行新闻采集
JQuery	jquery 选择器 jquery 操作 DOM jquery 事件 jquery 完成 ajax jquery 动画	能用 jquery 简化如下功能 表单验证 ajax 操作 DOM 操作 与动画特效 并会开发 JQuery 插件
课程设计之商城项目	商城前台页面开发 后台栏目管理 商品管理 购物车设计 购物车设计 邮件找回密码 在线支付	商城开发 商城后台管理 订单管理 会员管理 在线支付

## 第 3 阶段: 实战技术

注:Linux,memcached,开源项目,二次开发,高薪加分项!

科目	内容	达标水平
Linux	Linux 常用命令详解 Linux 文本编辑器 vim 的详解 用户和组管理基础 文件、文件夹及用户权限的管理 文件及文件归档管理 linux 进程管理 rpm 基本软件管理和 yum 进阶软件管理 开源 vsftp 服务器搭建与管理 编译安装 LAMP 环境	Linux 入门水平 能完成基础维护与操作
nginx	nginx 安装与配置 nginx 信号管理 nginx 日志管理 nginx 基于端口的虚拟主机配置 nginx 基于域名的虚拟主机配置 nginx URL 重写技术 实战:搭建 lnmp 平台	熟悉 nginx 安装与配置 掌握 URL 重写语法 熟练配置虚拟主机
memcached	memcached 安装与基础命令 memcached 协议分析 PHP 连接 memcached 实战 ecshop+memcached 缓存热门商品	熟悉 memcached 命令 掌握 php 连接 memcached 能在项目利用 memcached 做缓存
Sphinx	小型搜索引擎方案 sphinx 数据源设置 sphinx 停止词设置 sphinx 增量索引与索引合并 定时任务更新索引 sphinx 字典更新 实战:2000 万企业数据实时搜索	熟练掌握 Sphinx 能与商城,新闻网站深度整合 提供站内全文搜索功能
smarty 模板	什么是模板引擎? 自己动手写模板引擎 smarty 模板介绍 smarty 模板语法 smarty 变量调节器	深刻理解 smarty 原理 能自己写一个类 smarty 模板 并用 smarty 模板改造商城项目

	smarty 中进行逻辑控制 深度分析 smarty 源码	
ecshop 二次开发	ecshop 表结构分析 ecshop 加载流程分析 模板语法与模板制作 email 登陆 ajax 刷新购物车 深度二次开发	熟悉 ecshop 程序结构 能迅速制作模板 会 ec 二次开发
discuz 二次开发	discuz 后台功能详解 discuz 权限管理 discuz 模板语法与模板制作 discuz 插件开发 实战:discuz 防机器人插件	掌握 discuz 常用管理功能 掌握 discuz 模板开发 熟练开发 discuz 插件
MySQL 进阶	子查询 存储引擎,事务 存储过程,触发器 备份与恢复,容灾方案	深入掌握 MySQL
svn 版本控制器	svn 安装及使用 svn 版本控制 svn 服务器搭建	能搭建 svn 服务器 并对代码进行版本控制

## 第 4 阶段: 公司实习

注:面对经理+客户+真实项目!两个月下来,脱胎换骨,成为经验过硬的 PHPer!

科目	内容	达标水平
需求分析与项目规划	客户沟通技术 需求分析挖掘 流程图设计 项目规划 技术文档编写	掌握开发项目的流程 熟练与客户/经理的沟通技术 中型项目能独挡一面!
真实项目 1-3 个	具体项目不定 一般是万元左右项目	

## 第 5 阶段: 就业指导 -- 面试技巧,沟通能力

注:职业素质,锦上添花!

科目	内容	达标水平
心态.技巧.规划	积极的生活心态 霸气的职场心态 求职面试技巧 PHP 职业生涯规划	充满信心 技术过硬 经验在手 搞定 offer!

## 第五章 求职面试篇

### 5.1 找工作的技巧--谈面试准备

原文地址:<http://www.zixue.it/thread-3202-1-1.html>

0:投简历,每天投 10 封左右,并晚上 11 点左右刷新简历. 注意,"每天","10 封".

有的同学几天不投,猛地一晚上投四五十封.  
这样,第二天来十几个电话,你面的完吗?  
每天 10 封,每天都稳定的有 2-3 家面试.

并于晚上 11 点左右刷新简历,这样,HR 第二天就容易看到你,增大机会

1:面试之前,上公司的网站好好看一看,了解对方的业务.

经常,面试官会问:你了解我们公司吗?  
主要是试探你做事是否有准备.  
另,如果你能把公司的业务说一说,对方也会感觉到你很用心,很诚恳.

2:面试时,早到 20-30 分钟,提前查好路线.

陌生的地方,还要找路,问路,很容易影响情绪,使人变得慌张,急躁.  
提前一会到,找到准确的楼层和门牌,然后在走廊,或者路边呆一会,等离面试还有 5 分钟时,  
不慌不忙走进来,有一个稳定的心态和表现.

2.5: 面试时,包里带上 3-5 份简历.

不解释,和销售人员随身带 3 份合同一样.

3:面试之前,一定吃饱饭.

不要以为这是在开玩笑,试想,人饿着,自然说话没有底气.  
尤其是在陌生环境,被面试的情况下,体内的能量消耗是非常快的.

有一些公司还喜欢连面两轮或三轮,这样,你的体能根本跟不上.  
吃饱喝足,慢慢面.

4:面试的心态:自信+霸气

具体点击: [找工作的心态--谈霸气](#)

5:工资:要价时 5K-6K-7K

具体点击: [找工作的定位--谈工资报价](#)

6:衣着工整,第一印象很重要. 我们见一个陌生人时会在 0.2 秒内产生第一印象.

不要以为程序猿就得头发冒油,衣衫随意.

陌生人交往,0.2 秒内就会产生第一印象,好好把握这 0.2 秒,争取主动.

7:面试不成功,请把公司信息共享给其他同学,可能另一个同学正好合拍.

面试不成,没关系,仅仅说明你和这家公司不适合罢了,并不说明你不行,或者这家公司难进.

把面试信息提供给其他同学,说不定其他同学正合拍,一下就通过了.

## 5.2 找工作的心态-谈霸气

原文地址: <http://www.zixue.it/thread-3194-1-1.html>

**找工作, 一要霸气, 二要谦虚.**

什么是霸气?

**霸气就是“你把我阉了,我照样能强奸你!”.**

虽然我没有工作经验,也没有本科学历,但是我的技术照样能找 8000 的工作!  
这就是霸气.

**霸气是内在,谦虚是外在.**

没有霸气,就像轮胎没有气不足,不能行走.

没谦虚,就像没有外胎,只有内胎,会把自己撑爆.

**霸气是心态,谦虚是姿态.**

没有霸气的心态,则谦虚会变得唯唯诺诺,丧失自我.

没有谦虚的姿态,则霸气会变为“嚣张”,伤人伤己.

**霸气可以战胜狮子! 不信? 有视频有真相! [点击播放>>](#)**





## 5.3 找工作的定位--谈工资报价

原文地址: <http://www.zixue.it/thread-3200-1-1.html>

在之前的["找工作的心态--谈霸气"](#)中,提到让同学们要有霸气,可能同学们会有一个疑问,就是如果霸气外漏,要的工资太高,导致直接失去面试或工作机会怎么办?

我想 很多同学都会有这个疑虑,其实不止咱们班同学,我以前所教的其他班级,像 3 期,5 期学生,也有同学这么认为---这是人正常的心理嘛,工资要高,压根机会怎么办?

那我呢,从 4 个角度来回答同学们的这个问题.

**第 1 点,5000 块不是一个高工资,只是普通的工资.**

你可以四处看一看,无论是逛逛超市还是逛逛商场.

不过商场就别逛了,逛不了.

我去买裤子都是跑到超市里去买,七八十块钱买一条;或是动物园,五道口批发市场这样的地方去.

你没法逛商场,逛商场一件衬衫就 1000 多,我就不明白,它这衬衫用什么做的,能值 1000 多块?

不说商场了,还回到超市,买衣服,买一次也得好几百块钱.

你再去看看我以前说的最多的一样东西--排骨.

我前两天又去超市发逛了一下排骨还是 40 块钱一斤,一点没降价,猪肉还涨了点.

所以说 5000 块的工资,在北京是一个基本的生存线了.

你一个月工资才买了 125 斤排骨,一天 10 小时累下来---4 斤排骨!多吗?!

不说程序员了,以保姆为例保姆 4000 块+吃住,现在很难请到.

大家可以到网上查一查或者到家政公司去问问.

再到工地上看一看稍微有点技术含量的工程,就像会抹水泥,敲砖头这样的,俗称"小工",一天是 150 左右,要是会吊线,垒砖头的大工的话,一天是 300 块.

**虽然我们自嘲是"程序猿",但大家要知道,目前论行业工资,第 1 上金融,第 2 就是 it 行业.**

这数字是公开的,大家也可以到各大招聘网自己统计一下行业的工资.

应该说,码农这个行业,工资还是不错的.

因此,5000,对于程序员这个行业来说,就是一个基本工资,这是没什么疑问的.

如果别人给你个 2500,给你个 3000,第一他这个公司啊也就七八个人,三两条枪,甚至自己都养活不了自己的公司,这种你就不用去考虑,是对你的羞辱.

5000 根本不是一个高工资,是程序员的一个入门线.

第二个要给大家论述的是什么呢?

就是"你报价高了,丝毫不会影响你的面试机会".

这个人事(hr)啊,人家可以说是什么样的应聘者都见过,都面过.

高的矮的,胖的瘦的,男的女的,技术牛的,技术不牛的,要价高的,要价低的,也都见过.

可以说人家是见多识广.

你觉得你要个 8000,10000 会吓到人家(HR),八千,一万对于人事来说,这个价格见的多了.

所以你要觉得会吓到人事,导致自己失去面试机会,那就有点像没见过世面的孙悟空了.

感觉我都飞到哪去了,是不是已经飞到天边了,飞出如来佛的手掌心了.

你觉得报个高价会吓着人事? 吓不住,你一个小毛贼,人家见的世面多了,知道吧?

我刚来北京的时候,2003 年刚来北京上学的时候,有一天,骑个自行车.

出了校门,我沿着学校路,使劲往北骑,使劲往北骑.

学院路,挺宽的那个大马路嘛.

骑啊骑啊骑啊,骑到一个高架子桥下面.

我看人烟渐渐稀少,就想:是不是别再骑了,再骑的话,骑出北京了.

要是骑出北京再迷路了,学校找不到人报了案,一系列的麻烦,赶紧回去吧.

后来上到大二大三了,渐渐对北京熟悉了,我一看地图---这才走到清河!!

够幼稚吧,呵呵 .

同学们啊,别拿自己的眼界看别人,报高点吓不到人事的.

有的同学又问:"那人家公司就想招 4000,5000 报员工,我报了 6000,7000.

对方公司压根不给我打电话怎么办?"

错!公司会更热情的给你打电话.

谁不想花少钱买好货啊?

你报了 6000,自然有 6000 的水平,超出对方要求的技术水平,他怎么能不打电话?

你要知道公司是最势利的,公司只会看你水平够不够,不会看你要的工资高不高.

你水平够,虽然要的工资高,HR 也会找你,然后再砍价.  
但你水平不够,哪怕自贬身份到 2000,HR 也不会来找你.

上午我说的"X 友",5000 多元,给 16 个月工资,我怎么知道的呢?  
因为我一年前从上家公司离职后去面过.

当时我简历上明确写的 1.5W,HR 打电话叫我过去了.  
我去了之后呢,先面技术,当然没什么问题,就通过了.  
然后 HR 和我聊价格,聊就聊呗.

她说:"我们公司大,影响力大".  
--好,好,公司大,我心说.

"我们公司有机车"  
--班车一天不也就省个一两块钱吗

"我们公司还有篮球场,乒乓球台,你能锻炼身体"  
--我心说你到底想表达什么呀,干脆痛快快点.

于是就问:具体工资是多少钱吧.

HR 说:"16 个月工资,也有个 8000 多个钱吧. 年底还有其他奖金和福利"  
我想了想:16\*8,再加上年终,倒也勉强.

于是问:咱们公司交公积金也是 8000 的基数交吗?  
HR 马上解释:"不,基本工资 5500,16 个月工资折算起来,大概每月 8000". 冏!

我被气乐了,说你这不开玩笑吗,我的弟子都已经拿到 8k 了,我怎么能接收这么价.  
于是赶紧闪人了.

你看,对方能开的工资和我想的工资差了几倍,但依然叫我来面试.  
所以啊,你放心报价就行了,吓不到人事的,也不会减少你的面试机会,相反会更多.

第三点要给大家论述的呢  
是要价高,我们有主动性.

搞 it 的,程序猿这一行,有个奇特的现象,叫做"工资倒挂".  
什么叫"工资倒挂"呢?

比如说 2008 年时,一个硕士毕业生到百度,当时呢工资也就给个 8K,9K,顶多 1W 的样子.

但是到了 2012 年呢,随着这个物价飞涨啊,CPI 飞涨啊,人民币贬值啊等等.

百度再招一个同样岗位的时候呢,往往直接给到个 1.2W.

那么 08 年那个 8k 进去的人,他 1 年却涨了不了 1000,这样工作了 4 个,工资还不如来的新人高.

这样,先进去的老员工工资,还不如新去的员工高.

这种情况非常多,就是"工资倒挂"的现象.

究其原因呢,就是因为在这个 it 行业,搞开发的,工资上有一种情况:不跳不涨.

你在这个公司做的再好,他也不愿意给涨公司.

公司宁愿更高价再招个新员工,也很少给你涨工资.

至于为什么这样,我也没学过管理学,一直没搞明白.

但这个现象却是非常普遍的.

这也是为什么搞开发的,那么喜欢跳槽,不跳没办法,工资不涨啊.

所以,你面试时报价低了,工作后再想涨工资,是非常困难的.

你想谈工资,就一次机会,就是去面试那次.

什么都敞开了谈,摆桌面上谈,你要价,人事砍价.

所以报了一个高价,我们是掌握主动的.

那有同学又问:如果我报的价确实超出了公司设置的上限,怎么办?

没关系,主动权此时在我们这,HR 只会和你说:"我们这边的工资是 5.5K,但公司的技术环境和福利待遇比较好,你可以考虑".

这时,你可以潇洒点说:"我需要考虑一下,或者我需要比较一下手中的 offer,也许你当时一个 offer 没拿到呢,呵呵".

或者说:"我愿意在公司发挥自己的作用".

--此时,主动权在我们手中.

其实,说来说去,最核心的,是我们的技术和面试是发挥,这是最重要的.

面试前,高的报价,不会减少我们的面试机会.

面试后,高的报价也不会减少我们拿 offer 的机会.

而且高点的报价利于我们掌握主动权.

面试通过了,聊的开心了,要高点也没关系,价格高可以再谈嘛.

有句话说的好:"漫天要价,坐地还钱".

我要的是高,你 HR 可以和我商量嘛!

最后,我再补充一点---你工资报的低,丝毫不会提升你拿 offer 的机会.  
因为公司是最势利的,要你来就是干活的.

技术过来和你探讨技术,如果你没通过,那么连和 HR 见面的机会都没有,  
想贱卖自己也卖不出去啊.

要是公司招搬砖头的工人,你去了要工资 500 元一个月,对方有可能要你.

但是咱们这个技术行业呢,和搬砖头还是有点区别的.

因为你再笨,砖头还是会搬的,也许比别人慢点,但也能搬啊.

但是你要搞开发,技术达不到的话,那就是废人一个,一点工作也做不出来.

你的战斗力就是 0,公司为什么要你啊? 500 块也不愿意要啊

综上 4 点,提醒同学们,以后面试时,

一定不要走入一个误区--就是想通过低价获取工作机会.

最低要报 5000,再低的话,我建议你别找了,

去找两个纸箱子,撕开了,拿个毛笔写上"网页制作,PHP 开发",

跑到五环边上一蹲... (笑声,结束)

## 5.4 [职场] 经理画的饼要不要吃

原文地址: <http://www.zixue.it/thread-28-1-2.html>

在职场的每一个人,都会遇到一种食物——“经理画的大饼”。

比如:“公司年底将会给优秀员工加薪,你表现一直很出色”——以财画饼。

比如:“公司正在培训人才准备提拔,你很优秀”——以位画饼。

比如:“公司正在草创阶段,等做大了,你就是元老”——更狠,以未来画饼。

那么经理画的饼要不要吃呢?

对于刚出茅庐的小伙子,涉世不深,很容易被这种画饼所感染,卖力干活。

干到年底一算账,嘿嘿!工资没涨,职位没变,饼没吃上。

更可气的是,年终奖还还没有成天混日子的小王高!

原因很简单:

公司又不是你的,我们都是来打工的,你那么卖力,什么意思呀?对比我们不卖力吗?

就因为你每天加班,老板每次开会时都夸你,搞的我们也时不是要加班。

贱不贱啊你!自己傻呼呼的卖力,还连累我们。

你看,这就是吃饼者的下场。

于是工作了二三年后,职场小清新成了职场油子。

他们终于明白了一件事:在职场上最重要的不是把事办好,而是不把事办糟。

于是乎,工作变成了应付。

安排一件事,尽量在最后期限完成,分配5天的时间,第4天做完了也不提交。

开会时绝不多发言,被迫发言也是“今天天气哈哈哈,都好都好”。

一句话:不主动,不拒绝,不负责。

领导的画饼,对于这种老油子,还不如听个笑话,听个笑话还能改变下心情。

老油子把自己的权益保护的很好,一点也多做。

公司有时也需要这种凑数的人,但不会主动提拔或者涨工资。

如果忍受不了静止的薪水提出跳槽,公司也不挽留。

而在跳槽时却发现,自己的工资还是那么少,甚至还不如上家高。

因为他的专业技能原地踏步,没有进展。

而工作态度又不如新手积极,何必要这种人呢。

因此,不吃经理画的饼,自己是没亏,但是也没赚,因为自己没有得到成长。

那么经理画的饼到底要不要吃?

我说: **饼要吃!——因为我们需要进步,但不吃经理的饼。**

比如,你的实力只能吃下3寸的饼,但经理给你画个6寸的饼。

那好,你努力工作,积极进步,等你能吃下6寸大饼时,就算经理不给你,

你去下一家更大的公司,还是能吃到6寸的大饼。

那么再下一步,就是新经理给我画12寸的超大饼了。

如果你停止不前,那么 6 寸的饼你是永远吃不到了。

回想在上家公司工作时,面对经理的画饼,我虽不相信,但也未嗤之以鼻。而是疯狂的学习,那一段时间,坐我旁边的同事感慨:”你现在真爱学习啊!”。我笑笑:”当我努力时,那便是离开”。

几个月后,我准备充分,跳槽到一家新公司,工资比经理许诺还要高。试想,如果我当时不为吃饼而努力,来这家新公司,肯定是有困难的。

一句话:吃饼被经理骗,不吃饼被自己骗。

只有时刻保持为吃饼而前进的步伐,才能最终吃到大饼。

**只有不断提升自身的实力,你才能把经理画的饼甩在身后!**

以一个小故事来结束本文吧:

老鸭子对丑小鸭说:你长大一点,我们就不欺负你了。

于是丑小鸭长大了,长的比其他鸭子还大,于是他去找天鹅一块玩了。

天鹅对丑小鸭说:你再飞的远一点,我们就愿意和你一起玩了。

于是丑小鸭努力练习飞行,终于能和天鹅一起飞了。

美丽的湖面对丑小鸭说:你再白一点,就成漂亮的白天鹅了。

于是丑小鸭努力褪去灰色的羽毛。

当他飞到湖面上,准备问湖什么时候自己能变成白天鹅的时候,

他从湖面中的倒影发现——他已经是一只白天鹅了。